

ExtraLeads

CareLeads

OnsiteLeads

FlashLeads

EventLeads

EduLeads

Qualifiez votre fichier de prospection
Prospectez vos prochaines opportunités
Cartographiez et analysez votre marché
Fidéliez votre base installée
Contrôlez vos opérations en ligne
Maîtrisez votre retour sur investissement

*On ne peut
gagner que
les projets sur
lesquels on s'est
positionné ...
au bon moment.*

*Notre souci
permanent
est le résultat
de notre
prospection et*

*vos retour sur
investissement.
Faites confiance
à un vrai
spécialiste !*

Un service de **Prospection externalisée** agissant en collaboration avec vos forces de ventes

La prospection constitue une phase essentielle dans le déroulement du cycle de vente. Cette phase d'approche constitue généralement le premier contact avec votre prospect. L'impression qu'il aura alors de votre société est capitale pour le succès de votre future relation commerciale. La satisfaction de vos commerciaux mesure la qualité de notre prestation tout au long de la chaîne du **Leads Management**.

Votre **fichier de prospection** est un atout commercial. Seule une base de données qualifiée vous permet de mener des opérations marketing et commerciales ciblées. Nous hébergeons votre base et effectuons les mises à jour systématiques.


Qualifiez

Vos affaires de demain se préparent aujourd'hui. Nous détectons de **nouveaux projets qualifiés**. Nous identifions le centre d'intérêt de votre prospect, établissons le circuit de décision et vous alertons de la concurrence éventuelle.


Prospectez

Vous disposez, en standard, d'un puissant **outil décisionnel**. Nous cartographions vos comptes cibles. Vous êtes conforté dans vos prévisions de ventes et prenez vos décisions stratégiques en toute assurance.


Analysez

Le modèle de ventes indirectes peut installer une distance vis à vis de vos propres clients. Nous entretenons cette relation et détectons les potentiels de **ventes croisées ou additionnelles** tout en prévenant les attaques de la compétition.


Fidéliez

Nous menons nos missions en toute transparence. La totalité de votre base de données est consultable en ligne. Vous suivez les mises à jour au quotidien. Toutes nos **statistiques d'appels** sont disponibles.


Contrôlez

Le résultat de vos opérations de prospection est objectivement mesurable. Par notre service de suivi de leads, votre portefeuille de projets est valorisé et pondéré en temps réel. Le **Retour sur Investissement** est la priorité.

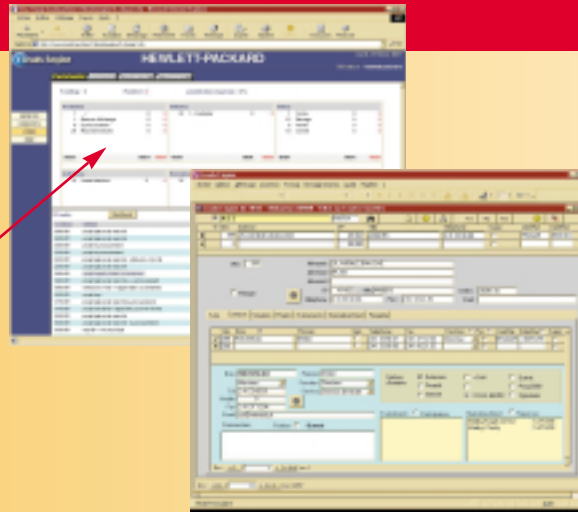

Maîtrisez

Un outil informatique performant

Tous les contacts et les actions de nos collaborateurs sont planifiés et documentés dans une **base de données spécialisée**. Nous n'oublions jamais un rappel ou un envoi de documentation.

Toutes ces informations détaillées vous sont accessibles en temps réel via notre **site internet sécurisé**.

Des **modules décisionnels** vous présentent aussi bien une vision synthétique des résultats de vos actions qu'une analyse fine d'une cible particulière de votre marché.



5 facteurs clés de succès

- 1 • Des objectifs clairs et des critères de mesure précis
- 2 • Des périmètres de prospection judicieusement choisis
- 3 • Un guide d'entretien solidement construit et bien utilisé
- 4 • Des prospecteurs formés, impliqués et réactifs
- 5 • Une bonne adéquation de votre offre au marché

Une fiche détaillée par projet

Message personnalisable à l'attention de vos forces de ventes.

Identification de la Société : chaque appel donne lieu à une qualification et une mise à jour de la fiche prospect.

Existant de la Société : une attention particulière est apportée aux informations (quantitatives & qualitatives) d'un contexte favorable pour l'offre proposée.

Contact responsable du projet : coordonnées, fonction, commentaires, nous déterminons toujours son rôle précis dans le process de décision.

Détails du projet : objet, terme, volume, etc... nous reproduisons les informations qualitatives sur le projet, et apportons un soin tout particulier à reprendre les termes employés par le client.



Une offre de services complète ...

Leads Machine a développé une offre de services adaptée à tout type de besoin en accompagnement commercial.

Nos équipes de prospection sont entièrement dédiées à vos prospects, votre force de ventes, votre message et vos projets.

Quelle que soit votre stratégie de prospection nous vous accompagnons efficacement.

Autres services

- ExtraLeads** Cellule dédiée de Prospection externalisée ▶
- CareLeads** Suivi et Elévation de leads. L'assurance de leads qualifiés ▶
- OnsiteLeads** Recrutement, Formation et Délégation de prospecteurs sur site ▶
- FlashLeads** Prise de rendez-vous adaptée aux petites structures ▶
- EventLeads** Optimisation du Retour sur Investissement de vos événements ▶
- EduLeads** Formation et encadrement de centres d'appels sortants ▶