

ExtraLeads ▶

CareLeads ▶

**OnSiteLeads** ▶

FlashLeads ▶

EventLeads ▶

EduLeads ▶

Intégrez une équipe de prospection opérationnelle ▶

Sécurisez et centralisez votre fichier de prospects ▶

Rapprochez vos ventes sédentaires des ventes terrain ▶

Augmentez votre portefeuille d'affaires ▶

Libérez-vous des contraintes d'encadrement ▶

On ne peut  
gagner que  
les projets sur  
lesquels on s'est  
positionné ...  
au bon moment.

Notre souci  
permanent  
est le résultat  
de notre  
prospection et  
votre retour sur  
investissement.  
Faites confiance  
à un vrai  
spécialiste !

## Des prospecteurs formés, équipés et encadrés au **C**œur de votre équipe commerciale

La prospection constitue une phase essentielle dans le déroulement du cycle de vente. Certaines entreprises choisissent d'intégrer cette activité au cœur de leurs équipes ventes et marketing. Cela leur impose alors de recruter, de former, d'encadrer et de motiver une équipe de professionnels.

Nous mettons à votre disposition, chez vous, des prospecteurs professionnels. Ils peuvent utiliser nos propres outils et être accompagnés au quotidien dans leur mission. La satisfaction de vos commerciaux mesure la qualité de leur travail tout au long de la chaîne du **Leads Management**.

Nos collaborateurs sont sélectionnés, recrutés et formés à nos outils, nos méthodes et nos process. Ils sont **immédiatement opérationnels** pour compléter un centre d'appel existant ou créer une cellule de prospection. Ils sont redevables des mêmes objectifs et sont soumis à la même exigence de qualité que nos équipes internes.



Intégrez

Nos collaborateurs travaillent, en standard, sur un **puissant outil informatique** de gestion de prospection. Ils qualifient les contacts, cartographient les comptes cibles, améliorent la connaissance de votre marché. Mais si vous le souhaitez, ils peuvent également travailler avec vos outils.



Sécurisez

L'activité de prospection est indissociable de la vente. L'intégration d'une cellule de prospection, chez vous, au sein de vos équipes de ventes permet des échanges en temps réel sur les comptes et les projets prospectés. Une **relation de confiance** durable s'installe.



Rapprochez

Vos affaires de demain se préparent aujourd'hui. Nous détectons de nouveaux projets. Les attentes de votre prospect sont qualifiées, les circuits de décision sont reconnus et la concurrence éventuelle est identifiée. Le **retour sur investissement** est rapidement mesurable.



Augmentez

Nous **accompagnons, supervisons et mesurons** la production de nos collaborateurs tout au long de leur mission. Nous organisons, chez vous, des réunions de suivi régulières pour analyser la production et apporter les ajustements nécessaires à l'optimisation des résultats.



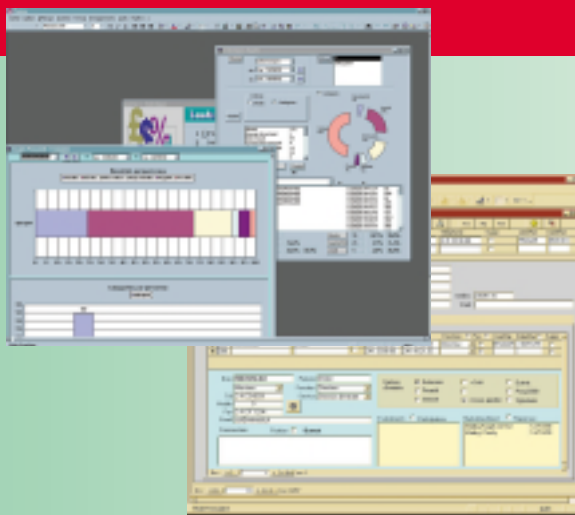
Libérez-vous

## Un outil informatique performant

Toutes les sociétés cibles peuvent être qualifiées dans notre outil de gestion de **base de données marketing One to One**. Vos actions marketing sont plus ciblées, plus économiques et plus efficaces. Les actions de nos prospecteurs sont planifiées et documentées. Nous n'oublions jamais un rappel ou un envoi de documentation.

Vous pouvez utiliser notre logiciel, **Leads Engine®**, qui est à la fois un outil de Gestion de la Relation Client, un support aux forces de ventes et un gestionnaire d'activités de téléprospection.

Vous disposez de puissants **modules décisionnels**. Grâce au module de suivi de leads vous administrez et valorisez votre portefeuille de projets. Vous disposez aussi en temps réel des statistiques d'appels. Vous maîtrisez la chaîne de prospection de bout en bout.



## 5 facteurs clés de succès

- 1 Des objectifs clairs et des critères de mesure précis
- 2 Une méthode pour concevoir, planifier et suivre la production
- 3 Un outil spécialement développé pour gérer l'activité de prospection
- 4 Des process simples mais rigoureux qui assurent une maîtrise totale
- 5 Une implication confiante des forces de ventes

## Une fiche détaillée par projet

**Message personnalisable** à l'attention de vos forces de ventes.

**Identification de la Société** : chaque appel donne lieu à une qualification et une mise à jour de la fiche prospect.

**Existant de la Société** : une attention particulière est apportée aux informations (quantitatives & qualitatives) d'un contexte favorable pour l'offre proposée.

**Contact responsable du projet** : coordonnées, fonction, commentaires, nous déterminons toujours son rôle précis dans le process de décision.

**Détails du projet** : objet, terme, volume, etc... nous reproduisons les informations qualitatives sur le projet, et apportons un soin tout particulier à reprendre les termes employés par le client.



## Une offre de services complète ...

**Leads Machine** a développé une offre de services adaptée à tout type de besoin en accompagnement commercial.

Nos équipes de prospection sont entièrement dédiées à vos prospects, votre force de ventes, votre message et vos projets.

Quelle que soit votre stratégie de prospection nous vous accompagnons efficacement.

### Autres services

	<b>ExtraLeads</b>	Cellule dédiée de Prospection externalisée	▶
	<b>CareLeads</b>	Suivi et Elevage de leads. L'assurance de leads qualifiés	▶
	<b>OnSiteLeads</b>	Recrutement, Formation et Délégation de prospecteurs sur site	▲
	<b>FlashLeads</b>	Prise de rendez-vous adaptée aux petites structures	▶
	<b>EventLeads</b>	Optimisation du Retour sur Investissement de vos événements	▶
	<b>EduLeads</b>	Formation et encadrement de centres d'appels sortants	▶